



VISIONNAIRE

Caso de Éxito

KlasseTech – Sistema de gestión de contratación

Problema

Klasse! Tech tuvo un cuello de botella importante en la producción del informe Professional o Market Mapping, que se entrega al cliente para la toma de decisiones sobre el proceso de contratación.

Esto se debió a que todos los datos del informe se recopilaban y analizaban manualmente, lo que llevó mucho tiempo.



Solución

La solución encontrada fue desarrollar un sistema inteligente en línea, capaz de cruzar la diferente información en la base de datos de Klasse.

La herramienta puede generar rápidamente informes basados en varios filtros y mostrando los perfiles y datos solicitados a través de la búsqueda.



Resultados

Klasse pudo reducir significativamente el tiempo necesario para alimentar su base de datos, así como el tiempo necesario para realizar las entregas a los clientes. Sus reclutadores ahora pueden generar informes con información específica de los candidatos y sus clientes ahora pueden acceder a la base de datos.



Imágenes





VISIONNAIRE

Equipo de ventas

comercial@visionnaire.com.br

<https://www.visionnaire.com.br/>

0800-647-8017 (Llamada gratis)

(41) 3337-1000 (Llamada y WhatsApp)